

## Abstrakt

Účelem této diplomové práce je shrnout nejdůležitější a zároveň základní charakteristické rysy rozhodčího řízení v mezinárodním obchodním styku a dále zhodnotit jeho největší klady a zápory. Důraz je přitom kladen na názor samotných ekonomických subjektů využívajících rozhodčí řízení pro řešení vzájemných sporů.

První kapitola se zaměřuje na definici tří základních pojmů, tedy na pojem rozhodčí řízení jako na základní kámen celého tématu, dále na pojem mezinárodnosti a pojem obchodního styku. Druhé dva pojmy jsou důležité k odlišení daného druhu rozhodčího řízení od jiných forem, kterými jsou např. rozhodčí řízení ve spotřebitelských či pracovněprávních vztazích či rozhodčí řízení z investic mezi státem a soukromoprávním subjektem.

Ve druhé kapitole jsou vyjmenovány nejdůležitější prameny práva rozhodčího řízení. Práce se zaměřuje na prameny jak v materiálním tak i ve formálním pojetí. Z materiálních pramenů jsou v krátkosti nastíněny důvody, které vedly ke vzniku rozhodčího řízení, a historický vývoj tohoto institutu. Z formálních pramenů je primárně odkazováno na mezinárodní prameny s důrazem na Newyorskou úmluvu a Vzorový zákon UNCITRAL. Z vnitrostátních pramenů je kladen důraz na českou právní úpravu. Zmíněny jsou též jednací řady stálých rozhodčích institucí a jejich funkce pramene práva. Nastíněna je též problematika případné harmonizace a tzv. „transnacionalismu“.

V následujících dvou kapitolách se práce věnuje rozboru povahy rozhodčího řízení z hlediska jednotlivých doktrinálních přístupů a druhům rozhodčího řízení. Dále se zaměřuje na rozhodčí smlouvu, která je projevem vůle stran založit příslušnost rozhodců rozhodnout daný konkrétní spor. Jedná se tedy o neodmyslitelnou součást každého rozhodčího řízení. Následně je pozornost zaměřena na rozhodčí nález a jeho vykonatelnost v cizích státech a na vztah rozhodčího a soudního řízení.

V poslední části práce hodnotí jednotlivé klady a zápory rozhodčího řízení vycházejíc z poznatků, které byly v předchozích částech diplomové práce rozebírány. Tyto poznatky jsou založeny na empirických průzkumech provedených mezi roky 2006 až 2012 univerzitou *Queen Mary University of London* ve spolupráci s předními advokátními kancelářemi. V rámci těchto průzkumů hodnotily ekonomické subjekty vlastnosti rozhodčího řízení a jejich vliv na případnou volbu rozhodčího řízení jako metodu řešení vzniklých sporů.