

Studijní obor: Teoretické právní vědy - Evropské právo

Disertační práce: Soutěžně-právní aspekty obchodní dohody EU s Peru a Kolumbií

Student: Mgr. Martin Krčmář

Abstrakt disertační práce

Cílem této práce je analyzovat ustanovení Obchodní dohody mezi Evropskou unií, Peru a Kolumbií (Dohoda) zaměřená na problematiku ochrany hospodářské soutěže a zhodnotit jejich význam a možná očekávání, které daná ustanovení Dohody přináší. V textu této práce pojednávám obecně o roli soutěžně-právních ustanovení v mezinárodních dohodách o volném obchodě a důvodech pro jejich zařazení do mezinárodních dohod tohoto typu. Stejně tak věnuji v úvodní části této práce prostor stručné analýze charakteru Dohody a její právní síly z pohledu legislativního pořádku EU, a to s ohledem na její obsah, orgány odpovědné za její vyjednávání a zapojení členských států do jejího samotného schválení.

Vzhledem k relativní obecnosti jednotlivých soutěžně-právních ustanovení Dohody je mojí snahou v této práci předložit podrobnější komentář ke každému z nich. Východiskem pro tuto analýzu a zpracování této práce pro mne byl specifický charakter nejen samotných právních úprav hospodářské soutěže jednotlivých stran Dohody, ale i jejich geopolitické a socioekonomické prostředí. Podpisem Dohody na sebe její strany převzaly určité závazky, které předpokládají nastavení či udržení určitých standardů v rámci jejich národních úprav. Za účelem pochopení toho, co lze od každé ze stran v tomto ohledu očekávat, uvádím a srovnávám stav jejich soutěžně-právních úprav, včetně toho, do jaké míry mají tyto odraz v reálné situaci na jednotlivých trzích. Pro tyto účely tak uvádím řadu konkrétních příkladů jak z judikatury EU, tak i ostatních stran Dohody.

Ze základních podoblastí soutěžního práva, jako je kontrola spojování soutěžitelů, zneužití dominantního postavení či jednání ve shodě mezi soutěžiteli, věnuji v rámci analýzy a srovnání jednotlivých soutěžně-právních úprav zvláštní pozornost otázkám vertikálních dohod. Tomuto tématu věnuji samostatnou kapitolu, neboť mám za to, že z pohledu složitosti identifikace zakázaných vertikálních dohod jsou jednotlivé zahraniční úpravy více odlišné než v případě zakázaných dohod mezi přímými soutěžiteli, resp. konkurenty.

V rámci kapitol zaměřených na jednotlivé soutěžně-právní ustanovení dohody dále rozebírám funkce států a státních podniků vystupujících ať v roli soutěžitelů, či případně zákonných monopolů majících na daných trzích rozhodující vliv.

V rámci samostatné kapitoly se dále zabývám otázkou právní úpravy odpovědnosti fyzických osob za soutěžně-právní delikty, která se ve většině případů týká osob zastupujících společnosti jako jejich statutární orgány. Tyto osoby jsou často hlavním strůjcem (proti)soutěžní politiky daných entit.

V poslední části této práce zohledňuji přistoupení Ekvádoru k Dohodě v roce 2017, a to v podobě stručného shrnutí základních znaků soutěžně-právní úpravy, která má ve srovnání s ostatními stranami Dohody za sebou zatím jen pár let účinnosti. Stejně tak poukazují na zjevně kontroverzní ekvádorskou soutěžně-právní legislativu ve smyslu jejího souladu s klíčovými závazky vyplývajícími ze soutěžně-právních závazků Dohody.

Tuto dizertační práci zakončuji několika svými závěry a věřím, že přináším i bližší obraz o aktuální situaci v rámci uplatňování soutěžních politik u jednotlivých stran Dohody a (ne)naplňování jejich závazků z Dohody vyplývajících.

Klíčová slova: hospodářská soutěž – dohoda – andské země