

Dizertace se skládá ze tří empirických článků na poli institucionální mikroekonomie. První článek zkoumá roli kvality institucí v mezinárodním obchodě, druhý článek se zaměřuje na nezamýšlené důsledky práv k duševnímu vlastnictví na společenský blahobyť a poslední se zabývá vlivem bankovníctví na financování podniků a investice. Úvodní kapitola vysvětluje vztah mezi těmito třemi články a kontext analýz.

V prvním článku analyzují vliv institucí na cenové rozdíly mezi městy v evropském regionu v období 1996–2009. Za použití řady měřítek institucionální kvality zjišťují, že čím lepší jsou instituce, tím nižší je pozorovaný cenový rozptyl. Tento výsledek je robustní vůči změnám ve specifikaci regresního modelu a je konzistentní s hypotézou, že arbitráž, jakožto podnikatelská aktivita a hlavní hnací motor zákona jedné ceny, je ovlivňována kvalitou institucí.

V druhém článku studují vývoj strategického patentování v čase a mezi odvětvími na velkém datovém souboru amerických patentů, o které mezi roky 1980 a 2007 požádalo 22 velkých technologických firem. Pomocí dvou vzájemně komplementárních metod odhalují silnou evidenci proti hypotéze nárůstu strategického patentování po roce 1995. Navzdory očekávání vykazují po roce 1995 letecké patenty v průměru větší míru strategičnosti, než softwarové patenty. Přístup na úrovni firem, který prostřednictvím analýzy obálky dat (data envelopment analysis) umožňuje zohlednění kapacit jednotlivých firem na výzkum a vývoj, tato zjištění potvrzuje a ukazuje, že od konce 80. let roste zaměření firem na společensky hodnotné patenty.

V posledním článku se zaměřují na finanční krizi roku 2008, kterou následoval prudký pokles nových bankovních úvěrů českým nefinančním podnikům. Analýza citlivosti investic na cash flow v období let 2006–2011 neukazuje, že by v roce 2008 narostla finanční omezení. Bankrotující podniky měly významně vyšší úroveň externího dluhu a bankovních úvěrů a v předkrizovém období nevykazovaly žádnou citlivost investic na cash flow. To indikuje, že pravděpodobně nebyly vůbec finančně omezené. Po roce 2008 se finanční omezení objevují i u podniků, u nichž víme, že v budoucnu vyhlásí bankrot.