

• **Abstrakt**

Tato práce se zabývá predátorskými cenami v soutěžním právu Evropské unie a Spojených států amerických. Cílem práce je analyzovat vývoj přístupu k predátorským cenám na obou stranách Atlantiku a poukázat na hlavní společné a rozdílné prvky v něm. Práce je rozdělena do tří kapitol.

První kapitola se nejprve zabývá predátorskými cenami obecně. Má také za cíl poskytnout ucelený přehled základních znaků predátorských cen, které v současné době slouží, nebo v minulosti sloužily k jejich identifikaci. V další části první kapitoly nalezneme přehled nejvýznamnějších nákladových testů a základní ekonomické terminologie, která se k nákladovým testům váže. Třetí část této kapitoly slouží k představení škol soutěžního práva, které se patrně nejvíce podepsaly na formování přístupu k predátorským cenám.

Druhá kapitola se věnuje nejvýznamnějším mezníkům pro vývoj predátorských cen ve Spojených státech amerických. Přináší chronologicky řazený přehled zákonů a rozhodnutí U.S. Supreme Court, spolu s analýzou jejich významu pro budoucí soudní praxi. Závěr druhé kapitoly tvoří shrnutí vývoje predátorských cen v USA na základě předchozích poznatků.

Třetí kapitola se obdobným způsobem zabývá, historicky mladším, ale neméně dynamickým, vývojem predátorských cen v Evropské unii.

V závěru této práce je porovnání přístupu k predátorským cenám v Evropské unii a Spojených státech amerických. Pomocí soudních rozhodnutí z druhé a třetí kapitoly přináší přehled jejich společných rysů a nejvýznamnějších odlišností. Toto srovnání následně demonstruje na příložené tabulce. Tato práce přináší takový závěr, že i přes určité nesporné sbližování obou úprav stále přetrvávají zásadní rozdíly. Vzhledem k odlišnostem v cílech soutěžního práva EU a USA budou některé z těchto odlišností pravděpodobně přetrvávat i nadále.