

## **Abstrakt**

Multilaterální obchodní vyjednávání v rámci Světové obchodní organizace se zastavila, nicméně existuje řada obchodních dohod, které jsou v současné době vyjednávány na bilaterální či multinárodní úrovni. Tato diplomová práce se zabývá dvěma důležitými obchodními iniciativami, Trans-pacifickým partnerstvím mezi Spojenými státy a jedenácti zeměmi Pacifiku a Transatlantickým obchodním a investičním partnerstvím, které zahrnuje Spojené státy a Evropskou unii. Diplomová práce je komparativní analýzou, která porovnává možné ekonomické i geopolitické dopady těchto dohod na Spojené státy. Základním geopolitickým aspektem je snaha Spojených států nastavit pravidla pro obchod ve 21. století, dříve než tak učiní Čína. Pro určení možných ekonomických dopadů využívá diplomová práce koncept vnitro-odvětvového obchodu, na jehož základě porovnává možné ekonomické dopady pro Spojené státy, zejména z hlediska produktivity a transakčních nákladů na pracovním trhu. Obě tyto vyjednávané smlouvy mají řadu kritiků a jejich budoucnost je tedy značně nejistá. Tezí této práce je, že z ekonomických i geopolitických aspektů je Transatlantické obchodní a investiční partnerství pro Spojené státy výhodnější a strategičtější.