

Posudek školitele

# **Wandel durch Handel. Die Wegbereiter der Ostpolitik in den 50-er und 60-er Jahren.**

**Eva REZKOVÁ**

Diplomová práce  
Ústav hospodářských a sociálních dějin FF UK, Praha 2015, 66 stran

Eva Rezková se ve své práci zaměřila na velmi důležitý a v českém prostředí méně známý fenomén – navazování obchodní spolupráce západních zemí se Sovětským svazem (a obecně s východním blokem) v padesátých letech 20. stol. Ve středu jejího badatelského zájmu přitom stáli průmyslníci ze Spolkové republiky Německo a jejich strategie pronikání na východní trhy v období studené války. Překážkou, kterou tito průmyslníci museli překonávat, přitom nebyla jen pevně daná omezení politického rázu, nýbrž i nedůvěra aktérů na různých stupních rozhodování. Autorka se zaměřila na strategie, které průmyslníci volili, aby prosadili různé formy obchodní spolupráce s východním blokem, dále konkrétní podoby spolupráce a institucionálního zakotvení i vývoj v čase.

Jako jednoznačnou přednost práce vidím její jasné analytické zaměření, přehledné členění i srozumitelný a vyvážený výklad. Autorka postupuje od pokusů navázat hospodářskou spolupráci bezprostředně po druhé světové válce (kap. 2), přes institucionální zakotvení těchto snah v založení „Ost-Ausschuss“ (kap. 3), dále analýzu mezinárodní situace (kap. 4), analýzu prvního (neúspěšného) pokusu o přímá jednání v Moskvě v roce 1954 (kap. 5), jednání o navázání diplomatických vztahů mezi SRN a Sovětským svazem (kap. 6), analýzou jednání ohledně obchodní smlouvy v roce 1958 (kap. 7), představení klíčových osobností této spolupráce – Otto Wolffa von Amerongen a Boertholda Beitze (kap. 8 a 9), kratičkou analýzou strategií vyjednávání (kap. 10) až k přehledu vývoje na tomto poli v 60. letech. Kromě přehlednosti a vyváženosti zpracování bych rád vyzvedl i tu skutečnost, že autorka napsala svou práci německy, což je pro české prostředí nadstandardní výkon.

Pokud bych měl identifikovat místo, kde autorčino bádání a její konečný výkon přeci jen budí jisté nejasnosti, pak bych ho identifikoval právě ve strategiích vyjednávání, osobnostním profilu klíčových aktérů, možnostech aktérů ovlivnit „pravidla hry“ a prosadit hospodářskou

spolupráci s východním blokem. Upřímně řečeno jsem si právě tyto aspekty původně představoval jako hlavní přínos předkládané práce (způsob kladení otázek šel v zadání právě tímto směrem); skutečnost, že zde autorka zůstala na půli cesty, však zároveň nemohu a nechci pojmát jako fundamentální deficit (zvláště na pozadí skutečnosti, že autorka zpracovala obrovské množství cizojazyčné literatury i pramenů a hlavně napsala svou práci německy). Práci velmi rád doporučuji k úspěšné obhajobě a navrhuji její hodnocení známkou *výborně* nebo *velmi dobře* (podle průběhu obhajoby).

V Praze, dne 8. září 2015

Doc. PhDr. Michal P u l l m a n n , Ph.D.