

## **Anotace (abstrakt)**

Proč Rusko vstupovalo do Světové obchodní organizace 19 let? Co jsou hlavní předpoklady pro náročné vyjednávání, které se protáhne na téměř dvě desetiletí? Práce je postavena jako případová studie analyzující vstup Ruska do Světové obchodní organizace z pohledu ekonomického významu a politických aspektů vyjednávání. Pro ověření hypotéz je využito dat o členech, kteří přistoupili do Světové obchodní organizace po roce 1995.

První část práce je analýzou nastavených pravidel Světové obchodní organizace, která vedou k přijetí nového člena do organizace. Pravidla a procesy výrazně ovlivňují výslednou podobu vyjednávání. Jako stěžejní se ve Světové obchodní organizaci ukázaly nestanovené ekonomické ukazatele podmiňující vstup, právo veta každého člena organizace a fungování pracovní skupiny, ve které současně probíhají jednání na různých úrovních – bilaterální i multilaterální.

Druhá část práce se věnuje samotnému ruskému vstupu do organizace. Nejdříve je zkoumán vliv ekonomického významu uchazeče na základě HDP. Z hodnot o 30 uchazečích, kteří vstoupili do Světové obchodní organizace, se ukazuje, že není přímý vztah mezi velikostí a délkou procesu. Dále je výzkum rozdělen do devíti kategorií dle Schellingovy struktury. Z těchto kategorií se jako podstatné ukázalo pokračující vyjednávání, definováno jako paralelní vyjednávání či konflikt mezi uchazeči a členy, které bylo zkoumáno na teritoriálních konfliktech. Ukázalo se, že uchazeči, kteří procházejí nebo prošli konfliktem se členem, vstupují do organizace nadprůměrně dlouhou dobu. Druhým vlivným faktorem se ukázaly precedenty, protože se v práci potvrdilo, že průměrná doba vstupu do organizace stále stoupá.