

Přílohy

Alexandra pochází z Ukrajiny, do Česka přijela v roce 1998 při příležitosti oslav Silvestra. Její rozhodnutí zůstat v zemi bylo spontánní. Alexandra zde neměla žádné přátele, kteří by jí v začátcích pomohli, a ačkoliv na Ukrajině byla zaměstnána na významném postu ve státní firmě, v Česku začala pracovat jako uklízečka. Firmu založila až v roce 2001, kdy za ní do Česka přijel její nezletilý syn. Aby obstála v konkurenci, rozšířila nabídku svých služeb. Dnes vlastní se svým stávajícím manželem, Rusem, firmu, která se zabývá převážně realitní činností, správou nemovitostí, turismem a zakládáním společností. Podnik má rodinný charakter a orientuje se na střední a malé investory. Většina klientů je z Ruska, Kazachstánu a Ukrajiny. Alexandra využívá znalosti místních trhů a nabízí služby spojené se zakládáním společností. Vedle registrace firem jde také o konzultace a poradenství. Migranti představují pouze malou část jejich zákazníků. Významnou část Alexandřiných klientů představují Rusové, kteří investují do nemovitostí nebo zde zakládají firmy. Alexandra jim poskytuje kompletní servis, včetně personalistiky a výběru managementu podniku. Firma má v zahraničí obchodní partnery. Aby získala potřebné kontakty, jezdí Alexandra na profesionální setkání a veletrhy do Ruska.

Elena, původem z Běloruska, žije v Česku od roku 1996, kdy přijela s rodinou. V Minsku pracovala jako kosmetička. Po příjezdu do Česka byla zaměstnána nejdříve v českých kosmetických salónech, kde získala potřebné znalosti. Před dvěma lety si konečně mohla založit svůj vlastní podnik. Dnes působí převážně na českém trhu a má tisíce zákazníků. Svůj úspěch spatřuje v dlouholeté praxi, marketingu (platí si českou PR agenturu) a kvalitě nabízených služeb.

Katia přijela v roce 2009 do Česka z Běloruska, kde vlastnila obchod s oblečením. Jejím záměrem bylo začít v Praze podnikat ve stejném oboru. Zpočátku si otevřela obchod v supermarketu, kde byly ovšem velmi nevýhodné podmínky. Dnes má svůj vlastní kamenný obchod. Zboží dováží ze západní Evropy, nejvíce z Itálie. Později v Česku také začala s manželem zprostředkovávat prodej nábytku u běloruské firmy. Katia je v současnosti velmi spokojena a věří, že podnikání se bude dařit, neboť už poznala spotřební zvyky Čechů.

Lildiya, původem z Ruska, přijela do Česka v roce 1999 s celou rodinou. V Rusku byla majitelkou salónu krásy. Také v Česku chtěla založit podobný salón. Aby získala zkušenosti,

pracovala nejdříve v českém kadeřnictví a do roku si otevřela salón vlastní. Ten však zkrachoval a Lidiya se rozhodla začít podnikat v oblasti nemovitostí a zároveň studovat na vysoké škole účetnictví a finance. Dnes má dvě firmy. S kamarádkou ze studií poskytuje vedení účetnictví malým a středním firmám (převážně ruským) a zároveň je majitelkou realitní kanceláře. Lidiya je rozvedená, provdala se za Čecha a v Česku chce již zůstat.

Ludmila, původem z Ruska, přijela do Česka se svým manželem v roce 2000. Ve své vlasti pracovala jako učitelka ruského jazyka a literatury. V Česku se chtěla usadit a začít s manželem podnikat. Začátky pro ně byly velmi těžké. Peníze z prodeje bytu v Rusku jim došly za rok a podnikání ze začátku příliš neprofitovalo. V Česku neměli ani žádné známé, kteří by jim pomohli. Jako literární kritik a jazykovědec Ludmila neočekávala, že by v Česku mohla pracovat ve svém oboru. Nakonec se jí to však podařilo a založila jazykovou školu. Podobně úspěšný byl i její manžel, zlatník, který si v Česku otevřel zlatnickou dílnu. Ludmila prošla dlouhou cestu. Pracovala nejdříve jako učitelka ruského jazyka v ruské škole, poté soukromě doučovala děti a dospělé, pracovala pro firmy i jazykové školy (v jednu chvíli dokonce pro pět nebo šest najednou). Dnes nabízí kurzy českého, ruského a německého jazyka firmám i jednotlivcům. Konkurence mezi jazykovými školami je vysoká, a tak Ludmila přemýšlí, jak si nejlépe získat a udržet klienty. Její konkurenční výhoda spočívá podle jejích slov zejména v ojedinelé metodice vyučování ruského jazyka.

Luka přijel do Česka z Moskvy v roce 2005 se svou manželkou a rodiči. Rozhodnutí emigrovat bylo spontánní. Během tří měsíců přestěhoval svou tehdejší stomatologickou kliniku do Česka, aby zde s rodinou začal nový život. Jejich hlavním motivem byla nespokojenost s bydlením v Moskvě. V Česku našli očekávaný klid. Přechod pro ně však byl velmi náročný a také sociální status rodiny se zde snížil. Rodina vydala mnoho peněz za předražené právní a obchodní služby a klinika se musela dvakrát přestěhovat. Dnes mají v Praze fungující lékařskou ordinaci a zaměstnávají další dva lékaře. V nedávné době se přistěhoval také dědeček, a v Česku tak žijí už tři generace.

Radimir přijel do Česka s rodinou v roce 2003 jako zaměstnanec běloruské firmy s myšlenkou, že v Česku založí novou firmu, která by byla jejím obchodním partnerem. To se mu nepodařilo. Začal proto nabízet kurzy potápění a v roce 2009 si otevřel autopůjčovnu. Se spoluvlastníkem, původem z Ruska, se seznámili až v Česku. Firma spolupracuje s ruskými i českými podniky (s autoservisy či s cestovními kanceláři) a má síť kontaktů také

v zahraničí (v Německu, Bělorusku nebo na Ukrajině). Podniku se daří. Zaměstnává sedm manažerů (všichni jsou cizinci) a letos otevřel novou pobočku. Radimir chce v Česku zůstat.

Sergej, původem z Ukrajiny, přijel se svou rodinou v roce 2002. Rodiče začali podnikat v oblasti nemovitostí v Česku i na Ukrajině. Sergej v Česku vystudoval vysokou školu, dva roky podnikal s rodiči a v roce 2004 si založil s manželkou svou vlastní firmu. Jeho podnik nabízí služby v oblasti vzdělání, investic a obchodu s realitami a orientuje se na střední a vyšší příjmové skupiny obyvatel z Ruska, Ukrajiny, Kazachstánu, Moldavska, Běloruska, Gruzie a Azerbajdžánu. Podnik přebírá nabídky českých realitních kanceláří a spolupracuje s developery. Díky vysoké marži za zprostředkování obchodu mají v zahraničí stovky partnerských firem. Sergej také jezdí do zahraničí na veletrhy. V současné době chtějí rozšiřovat firmu (asi z 20 na 40 – 50 zaměstnanců). Už dnes však patří mezi deset největších a nejúspěšnějších firem v oboru realitní činnosti a migrační služby. Do budoucna by rádi své služby ještě více diverzifikovali (léčení, svatby, turismus apod.). Dnes ve firmě působí nejenom Sergej, ale také jeho manželka, která řídí sekci vzdělání, a maminka pracuje v oblasti účetnictví.

Slavimír přijel s otcem do Česka ještě jako dítě na začátku 90. let. Později emigrovala i jeho matka a přijela za nimi do Česka. Rodiče, cirkusový umělci, měli díky svým zahraničním angažmá v Praze známé, kteří jim pomohli v začátcích podnikání. Otec nejdříve pracoval jako klaun, později jako moderátor v rádiu Svobodná Evropa. V roce 2005 si rodina otevřela obchod s ruským zbožím. Majitelka ruské restaurace a půjčovny DVD a knih v ruštině jim nabídla potřebné prostory pro otevření obchodu. Nabízené zboží nakupují v současnosti asi od 10 německých firem a alkohol od zprostředkovatelů v Česku. Rodina dnes převzala již celý komplex, zavřela krachující půjčovnu a rozšiřuje obchod i restauraci.

Vladimír přišel z Ruska se svou rodinou ještě jako dítě v roce 1996. Otec, geolog, který v Česku bydlel už za totality, se v 90. letech vrátil kvůli politické a ekonomické nestabilitě nevhodné pro podnikání a založil v Česku nejdříve firmu, která se zabývala obchodem s mramorem a dalšími nerostnými surovinami. Náhodné setkání se sousedem, Čechem, který prodával laboratorní přístroje, a později s dalším mužem, který distribuoval stáčecí linky, jej přivedlo na myšlenku, že by mohl s oběma spolupracovat a tyto produkty prodávat v Rusku. Zaměřil se na pivovarnictví a zprostředkoval prodej do východní Evropy. Kontakty získával na veletrzích, kterých se účastnil jako manažer. Podobně jako řada jiných firem, nemá společnost vymezený profil. Firma se dále zabývá překladatelskou a tlumočnickou

činností, správou dat, poskytuje dále průzkumy trhu pro zahraniční investory nebo mediální analýzy.