

Abstrakt disertační práce

Název: **Distribuční smlouva v mezinárodním obchodním styku**

Autor: **Mgr. Gabriela Navrátilová**

Školitel: **Prof. JUDr. Monika Pauknerová, CSc, DSc.**

Vědní obor: **Právo**

Instituce: **Univerzita Karlova**

1. Disertační práce se ve dvou částech zabývá distribuční smlouvou z praktického a teoretického pohledu. Vysvětlení pojmu distribuční smlouvy je nezbytným předpokladem pro pochopení postavení tohoto institutu v mezinárodním obchodním právu.
2. První část práce je založena na definování pojmu distribuční smlouvy, právní úpravy jednotlivých států EU, komparaci a franchisingové smlouvě, se kterou je distribuční smlouva srovnávána. Je rozdělena na podčásti o distribuční smlouvě (A), franchisingové smlouvě (B) a komparaci distribuční a franchisingové smlouvy (C).
3. Podčást o distribuční smlouvě zkoumá právní úpravu distribuční smlouvy dle práva České republiky, EU se zaměřením na čl. 4 Nařízení Řím I, zkoumá pravidla rozhodná pro aplikaci kolizní normy – metodou přímou. Následuje rozbor distribuční smlouvy jako dvoustranného či vícestranného právního vztahu. Jsou zkoumány účinky distribuční smlouvy vůči jejím stranám a třetím osobám s uvedením na konkrétních rozhodnutích a příkladech. V této části jsou uvedeny typy distribuční smlouvy.
1. Podčást o franchisingové smlouvě se věnuje právní úpravě franchisingové smlouvy v České republice, dle práva EU se zaměřením zejména na aplikaci čl. 4 Nařízení Řím I podle platného práva a práva právní teorie. Zabývá se právními úpravami vybraných členských států EU. Následuje analýza subjektů, které mají možnost volby práva distribuční smlouvy, nejen podle platného práva, ale i podle hlediska vhodnosti. V případě, že si subjekty nevyberou příslušnou právní úpravu, aplikuje se zejména Nařízení Řím I mezi právními státy EU.

2. Druhá část práce je zaměřena na oblast praktické aplikace distribuční smlouvy, rozebírá subjekty, podmínky distribuce, časovou působnost, územní působnost, práva a povinnosti distributora, výrobce, podmínky placení, podmínky dodání zboží, odpovědnost za škodu, volbu práva, vady při distribuci a konkrétní příklady rozhodovací praxe Soudního dvora EU.
3. Tato druhá část práce je rozdělena na dvě podčásti podle praktické použitelnosti. První část představuje praktické podmínky uzavření smlouvy, rozebírá jednotlivé náležitosti smlouvy (A) a odkazuje na vybrané příklady z rozhodovací praxe Soudního dvora EU a ochrany hospodářské soutěže (B).
4. První i druhou částí práce prostupuje oblast hospodářské soutěže se zaměřením na zakázané kartelové dohody, vertikální dohody a z nich povolené blokované výjimky.
5. Podkapitola zaměřená na náležitosti distribuční smlouvy se zabývá podstatnými náležitostmi smlouvy, právy a povinnostmi distributora a výrobce. Rozebírá odpovědnost za vady a škodu. V neposlední řadě jsou zde zmíněny i způsoby dodání zboží.
9. Podčást zaměřená na praktické příklady uvádí několik příkladů z rozhodovací praxe Soudu Evropské unie. Tyto příklady jsou zaměřeny zejména na kartelové dohody, porušení distribuční smlouvy a porušení Smlouvy o Evropské unii.
10. Práce spěje k závěru, že nejlepším řešením by bylo vytvoření závazných nadnárodních pravidel, která by řešila právo rozhodné, příslušnost stejně jako pravomoc orgánů týkajících se distribučních smluv nejen na území EU, ale po celém světě. Mělo by dojít k harmonizaci příslušných vnitrostátních pravidel na mezinárodní úrovni. Do této harmonizace by měla být zapojena i Česká republika, která by v rámci tohoto procesu zakotvila do příslušných právních předpisů (občanského, obchodního zákoníku) zevrubné ustanovení o distribuční smlouvě. Avšak vzhledem k tomu, že je nepravděpodobné, aby státy v budoucnosti uzavřely úmluvu zabývající se touto otázkou, lze toto považovat za doporučení pro právní úpravu distribuční smlouvy v České republice a případně i jiných státech nejen EU.