

Abstract

The first part of this dissertation evaluates the impact of a large and territorially concentrated foreign direct investment (FDI) inflow on local labor market outcomes in the Czech Republic. A difference-in-differences technique is employed for estimating the impact of a joint investment of Toyota and Peugeot on local labor market indicators. The results indicate a positive and statistically as well as economically significant effect of a large investment project on the local unemployment outflow rate, which is driven mainly by increases in the aggregate unemployment exit hazard rates for unemployment durations smaller than nine months. However, the impact on long-term unemployed was negligible. Moreover, a simple cost-benefit analysis suggests that investment incentives paid from a state budget would pay off only in a horizon of twelve years.

In the second chapter, I analyze the causal effect of investment incentives on regional allocation of FDI in the Czech Republic during 2001-2007. An institutional setup of investment incentives provided foreign investors with financial incentives depending on the particular district's unemployment rate. The identification strategy is based on a regression-discontinuity approach, as the scheme's design introduces three unemployment thresholds differentiating the amount of the subsidy. The results indicate a positive effect of the investment scheme, but this impact is concentrated only at the lowest available unemployment threshold. No impact at higher unemployment thresholds is found. Attracting FDI into the most distressed regions, therefore, remains an important challenge for policymakers.

The last chapter provides an evaluation of the introduction of the euro on international FDI flows. Previous empirical literature has often suffered from a short time span and imperfect identification strategy. This paper analyzes the impact of the euro on FDI flows between 35 OECD economies during 1997-2008 by adopting propensity score matching as an identification strategy. In general, the euro exhibits no significant impact on FDI. However, the impact becomes significant on a subset of EU countries. Furthermore, EU membership fosters FDI flows much more than does the euro. Among other FDI determinants, high gross domestic product, close proximity between countries, and low unit labor costs in the target country have a positive effect on FDI.

Abstrakt

První část disertační práce vyhodnocuje dopad rozsáhlého a geograficky koncentrovaného přílivu přímých zahraničních investic (PZI) na lokální trh práce. Na příkladu společné investice automobilek Toyota a Peugeot v České Republice analyzují metodou rozdílů v rozdílech dopad tohoto významného projektu na ukazatele místního trhu práce. Výsledky ukazují, že vlivem investice vzrostla míra odlivu z nezaměstnanosti, a to zejména pro kategorii nezaměstnaných do devíti měsíců. Tyto změny se následně projeví poklesem okresní nezaměstnanosti a nárůstem okresní míry zaměstnanosti. Nicméně, pravděpodobnost přechodu do zaměstnanosti pro dlouhodobě nezaměstnané zůstala nezměněná. Placebo simulace fiktivních intervencí odhalily významné podhodnocení směrodatných chyb běžnou metodou nejmenších čtverců, proto byla na výpočet konzistentních směrodatných chyb použita technika "block bootstrapping".

Ve druhé části se věnují zkoumání efektu investičních pobídek na regionální distribuci PZI v České republice v období 2001-2007. Výše přidělených pobídek byla vyšší v okresech s vysokou nezaměstnaností, čímž systém investičních pobídek lákal investory zejména do regionů nejvíce postižených nezaměstnaností. Identifikační strategie je založena na regresní diskontinuitě, využívající předem stanovená kritéria způsobilosti pro investiční pobídky. Tyto kritéria rozdělily okresy do čtyř skupin v závislosti od okresní míry nezaměstnanosti. Výsledky indikují kladný vliv investičních pobídek na redistribuci PZI, nicméně jen pro nejnižší dostupný práh nezaměstnanosti. Dopad na vyšší prahy nezaměstnanosti nebyl potvrzen. Přilákání PZI do regionů nejvíce postižených nezaměstnaností musí být proto doplněno jinými prostředky, a stále zůstává důležitou výzvou pro tvůrce politik trhu práce.

Třetí část práce poskytuje analýzu vlivu společné evropské měny na přímé zahraniční investice. Ekonometrickou analýzou 35 OECD zemí v období 1995-2008 založenou na technice propensity score matching (párování pomocí tzv. propensity skóre) odhadují dopad eura na toky PZI mezi jednotlivými zeměmi. Obecně nebyl zjištěn kladný vliv eura na FDI. Nicméně, po omezení analýzy na členské země EU se prokázal pozitivní dopad eura na toky investic. Zajímavostí je, že členství v EU vykazuje řádově mnohem významnější efekt na PZI než společná měna. Z ostatních faktorů mají signifikantní a pozitivní vliv na příliv PZI velikost ekonomik, malá vzdálenost mezi zeměmi a levná pracovní síla v cílové ekonomice.